

Vacature Junior Account Manager

“Op de salesafdeling is geen dag hetzelfde: er zijn altijd nieuwe ontwikkelingen in de markt gaande waar we op in moeten springen. Datzelfde geldt voor de online media wereld. De ene ontwikkeling is nog gaande en daar is de volgende alweer. Ben je op zoek naar een veelzijdige, dynamische en uitdagende functie? Die vind je bij ons.”

Leonie Aykurt - Brand, Salesmanager

Misschien staat de volgende enthousiaste quote wel op jouw naam! Eskes Media is namelijk op zoek naar een junior account manager, die zich wil ontwikkelen op het gebied van online sales. Een doorzetter die gaat voor het beste resultaat en bovendien geen telefoonvrees heeft. Ga jij de uitdaging aan en help jij straks onze klanten verder met een campagne op DagjeWeg.NL?

Binnen ons gedreven sales team kun je veel leren over online advertising en online marketing. Daarvoor vragen we wel een leergierige houding en de wil om in je eigen ontwikkeling te investeren. Hoe hard je groeit, dat bepaal jij. Bij Eskes Media krijg je bovendien de kans om bij te dragen aan onze schitterende producten, zoals DagjeWeg.NL - de grootste website voor dagtoerisme in Nederland - en [DagjeWeg.NL Tickets](http://DagjeWeg.NL/Tickets).

Wat ga je doen?

- Jij verkoopt reclamecampagnes en abonnementen voor DagjeWeg.NL - de grootste website voor dagtoerisme in Nederland.
- Je werkt samen met je sales collega's om de maand- en kwartaaldoelstellingen te halen. Je houdt dus van een beetje uitdaging.
- Je hebt contact met klanten via de telefoon, maar je stapt ook met je senior collega's in de auto om langs te gaan voor een goed gesprek. (En misschien een nieuwe attractie of tentoonstelling te bewonderen. Werken in de recreatiesector is een feestje!)
- Je evalueert campagnes met klanten en stelt rapportages op.

Wat wij van je vragen

- MBO/HBO- opleiding of kennis-/werkniveau;
- Je bent computerteknisch vaardig en kunt snel werken met verschillende systemen;
- Je bent ondernemend en resultaatgericht;
- Je weet je goed in een ander te verplaatsen, kunt goed communiceren en hebt overtuigingskracht;
- Kennis van Google Analytics, SEO/SEA en online advertising is een pré;
- Ervaring met telefonische acquisitie is een pré.

Wat wij je bieden

- Een bijzondere werkomgeving: de Edesche Concertzaal;
- Een passend salaris op basis van je kennis en ervaring;

- De mogelijkheid om een opleiding te volgen;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden.

Wil jij deel uitmaken van ons gedreven en jonge team van ontwikkelaars, journalisten, accountmanagers en ondernemers? Verstuur je sollicitatie naar sales@eskesmedia.nl t.a.v. Leonie Aykurt-Brand. Wil je eerst nog wat meer informatie? Bel dan naar 0318 640 175.

Sollicitanten worden online gescreend; referenties worden opgevraagd. Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.

Over Eskes Media

Wij maken mooie dingen waar je blij van wordt. We houden ervan alles steeds beter te doen, met de nieuwste technieken en inzichten. Deskundig, inhoudelijk en volledig gaan we voor de recreatieve en culturele sector aan de slag. We willen het leven makkelijker maken, zodat ondernemers tijd vrij krijgen voor dingen die er echt toe doen.

[Bekijk de folder over Eskes Media](#) en kom alles te weten over ons bedrijf.